

PRAKTIKUM SALES MANAGER (M/W/D)

ERLEBE DEN GESCHMACK VON MORGEN

Mit NOMOO geben wir Menschen die Möglichkeit, einzigartige und ungeahnte Geschmäcker zu erleben und die Umwelt zu schützen, ohne dabei verzichten zu müssen. Dadurch tragen wir Tag für Tag zu einer erlebenswerten Zukunft bei. Unser junger und dynamischer Spirit, der unternehmerische Drive sowie die Leidenschaft für unser Tun bilden die Basis für ein schnelles Wachstum. Mittlerweile überzeugen wir in über 1.500 Märkten und vielen Cafés deutschlandweit mit unserem intensiven Geschmack aus 100% pflanzlichen und natürlichen Zutaten.

ECKDATEN

- Start & Laufzeit: Ab sofort für 3-6 Monate
- Standort: Köln
- Eingeschriebener Student (m/w/d), idealerweise im Rahmen eines Pflichtpraktikums

DEINE AUFGABEN

- Du holst gemeinsam mit dem Sales Team neue Kunden in dem Lebensmitteleinzelhandel an Bord
- Du optimierst unsere Sales-Pipeline und pflegst alle Kundendaten in unser CRM-System ein
- Du arbeitest eng mit unserem Außendienst-Team zusammen und ermittelst die Potentiale von Neu- und Bestandskunden
- Du betreust aktiv unsere Bestandskunden und nimmst eigenständig neue Bestellungen auf

DEINE ZIELE

- Kontaktaufnahme mit 40 Bestandskunden pro Tag zur Pflege und zum Einholen neuer Bestellungen - sehr hohe Priorität
- Akquise von 10 Neukunden pro Monat - sehr hohe Priorität

DAS BRINGST DU MIT

- Du absolvierst ein Studium, idealerweise mit betriebswirtschaftlichen Hintergrund
- Du bringst bestenfalls erste Praxiserfahrungen im Kontakt mit Kunden mit
- Du bist von unserem NOMOO Eis überzeugt und kannst andere Menschen davon begeistern
- Du gehst gerne auf Leute zu und Kommunikation ist eine große Stärke von dir
- Du hast ein sicheres Auftreten und telefonieren bereitet dir Freude

DEINE KERNKOMPETENZEN

- Du bist durch den Sinn deiner Aufgaben angetrieben und arbeitest lösungsorientiert
- Du bringst eine große Portion Selbstüberzeugung mit und kannst dich selbst reflektieren
- Du trägst gerne Verantwortung und hast dein Ziel stets vor Augen
- Du bist immer einen Schritt voraus und arbeitest gerne im Team

DAS BIETEN WIR DIR

SINN, SPAB UND SPIRIT: Wir geben dir die Möglichkeit Teil von etwas Großem zu sein. Der Klimawandel ist bedrohlich, aber bei NOMOO leistest du Tag für Tag in einem engagierten Team aus Gleichgesinnten einen Beitrag zur Lösung des Problems. Darüber hinaus arbeitest du mit uns zusammen an einem Produkt, das Freude bereitet, Menschen zusammenbringt und den Alltag erlebenswert macht.

Bitte beantworte uns in deinem Anschreiben folgende drei Fragen, die uns brennend interessieren:

1. Warum möchtest du speziell für NOMOO arbeiten?
2. Welche Persönlichkeit inspiriert dich und wieso?
3. Was ist dir bei der Arbeit wichtig?

Du bist auch der Meinung, dass Genuss und Nachhaltigkeit kein Entweder-oder sein müssen und hast Lust, Teil eines Unternehmens zu sein, dass den Eismarkt mal so richtig aufmischt? Dann bist du hier genau richtig! Falls du Fragen hast, melde dich unter bewerbung@nomoo.de.